



Du möchtest aktiv einen neuen Unternehmensbereich aufbauen?

MOVU ist ein etabliertes Zürcher Startup, das den Umzugsmarkt aufmischt! Wir nehmen unseren Kunden alle Herausforderungen rund um den Umzug ab, um das Umziehen zu einem freudigen Erlebnis zu machen.

Zurzeit besteht unser Team aus 54 Personen, wovon 34 in Zürich beschäftigt sind. Wir sind ein sehr junges und dynamisches Team. Zeiterfassung, feste Arbeitszeiten oder einen „Dress Code“ kannst du getrost vergessen. Wir legen viel eher Wert auf die wichtigen Dinge: Spass, Leistung und Kreativität. Unser Ziel ist es im Jahr 2019 expansiv zu wachsen und unseren Bekanntheitsgrad in der gesamten Schweiz zu erhöhen. Was uns jetzt noch fehlt, bist du! Darum suchen wir einen:

Praktikant/in Key Account Manager 50-100% (für 6-12 Monate)

Was kannst du von uns erwarten?

Du wirst in einem powervollen Team arbeiten können und von Anfang an viel Eigenverantwortung tragen. Dabei erlebst du täglich das pulsierende Leben in einem Start-up und kannst jeden Tag deine eigenen Ideen einbringen. Du wirst vielseitig gefordert werden und in Eigenarbeit Prozesse in Operations weiterentwickeln und neue Projekte umsetzen. Durch die Kunden- und Firmenfeedbacks bist du auch die geeignete Person, um unser Produkt weiterzuentwickeln. Du wirst dabei viel mit dem Head of Sales, COO und dem CEO zusammenarbeiten und vermehrt in den folgenden Bereichen tätig sein:

- Betreuung & Akquisition der Umzugsfirmen
- Direkter Kundenkontakt (hauptsächlich Partner) per Telefon oder Email
- Guidelines für Partner Firmen entwickeln
- Schulungsprogramm für Partner erstellen und durchführen
- Qualitätsstandards einführen und prüfen
- Prozesse im Bereich Sales optimieren
- Produkt für Partner weiterentwickeln
- Viele weitere eigenständige Projekte

Was wir von dir erwarten?

Als offene und ehrliche Persönlichkeit bist du fleissig und willensbereit, Neues zu lernen und dich weiter zu entwickeln. Du bist neugierig an vielen Bereichen und Themen des Unternehmens und arbeitest genau und zuverlässig. Dein Rucksack ist gepackt mit:

- Begeisterung für Menschenkontakt
- Gute analytische und konzeptionelle Fähigkeiten
- Gutes Verkaufsgeschick
- Freude an konzeptionellen Arbeiten
- Schnelle Auffassungsgabe
- Hohes Mass an Eigeninitiative
- Sicheres und stilvolles Auftreten im Umgang mit Kunden
- Hohe Internetaffinität
- Gute Deutsch und Englischkenntnisse
- Studienabschluss ist ein Plus, aber nicht zwingend notwendig

Willst du einen grossen Beitrag zu unserem rasanten Wachstum leisten? Dann unterstütze uns am besten ab sofort oder nach Vereinbarung. Deine Bewerbung richtest du direkt an simone@movu.ch

Für Fragen steht dir Simone auch telefonisch unter 044 505 14 14 zur Verfügung.